

Durée : 1 jour.

Public :

Commercial sédentaire ou itinérant, ingénieur commercial, chargé(e) d'affaire. Dernière MAJ : Avril 2024

Objectifs :

Identifier les axes de développement commercial auprès de leurs clients existants. Elaborer un macro plan d'actions commerciales conforme aux axes identifiés.

Pré-requis :

Avoir des bases liées au commerce ou à la vente.

Méthodes :

Remise en question des schémas établis tant en management qu'en recherche de solutions commerciales pour : bousculer les certitudes des participants, explorer de nouvelles voies, constituer une nouvelle approche du cadre de référence des clients et des collaborateurs, faire bouger les lignes et ouvrir le champ des possibles, oser des axes de développement différents.

Evaluation :

L'évaluation des acquis se fait tout au long de la session au travers des multiples exercices, mise en situation et étude de cas. Le formateur remet en fin de formation une attestation avec les objectifs acquis ou non par le stagiaire. Dernière MAJ : Avril 2024

Constitution des équipes autour d'une idée forte, le développement des clients existants

Constituer une équipe qui gagne
La motivation pour être efficace
Les objectifs, la stratégie, les outils pour les mettre en place

Quels sont les axes de développement ?

Retour sur les basics, le client et ses besoins
Notre offre aujourd'hui, par rapport aux besoins du client
Développer l'écoute des besoins des clients, tous des acteurs
Travailler notre créativité pour sortir des propositions déjà connues
Présentation des axes en plénière
Choix des axes

Mettre en place un macro plan d'actions commerciales

Etablissement du plan d'actions en sous-groupe
Un plan d'actions motivant
Des objectifs à court, moyen et long terme
Des acteurs pour le mener à bien
Présentation en plénière

Modalités d'accès : Adeos valide avec le candidat, qu'il possède bien les compétences et les prérequis nécessaires au suivi de la formation.

Délais d'accès : Nous contacter.

Accessibilité aux personnes handicapées : Nos locaux sont aux normes d'accueil pour les PMR, pour les autres handicapés nous contacter afin de pouvoir adapter la formation ou bien vous orienter vers un organisme partenaire.