

# Les Douanes

Durée: 1 jour

**Objectifs:** Mieux chiffrer un prix de revient à l'import, mieux estimer un prix de vente final à l'export, identifier les documents d'accompagnement et réaliser les formalités douanières en toute conformité, sélectionner les procédures et régimes douaniers les plus favorables à son activité, d'un point de vue financier et commercial.

**Profils:** Services commerciaux, administration des ventes, achats, approvisionnements et logistique.

**Méthodes:** Le fil conducteur vise à apporter des réponses aux besoins pratiques des entreprises. Etude de cas et simulations sur sites internet.

**Prérequis:** Avoir des bases de comptabilité et travailler à l'international.

**Évaluation:** L'évaluation des acquis se fait tout au long de la session au travers des multiples exercices, mise en situation et étude de cas à réaliser. Le formateur remet en fin de formation une attestation avec les objectifs acquis ou non par le stagiaire.

## La douane avec les pays tiers

La déclaration en douane :

Les éléments clés : origine, espèce, valeur

A l'import, comment intégrer les droits de douane dans le prix de revient ?

A l'export, comment estimer les droits de douane à l'arrivée ?

Les documents requis

Les différents régimes douaniers

Régimes définitifs

Régimes de transit

Régimes économiques, en suspension de droits et taxes

Les statuts de coopération avec la douane

Exportateur agréé

Opérateur Economique Agréé

## La douane dans l'U.E

Obligations déclaratives : DEB et DES

Mentions obligatoires sur factures